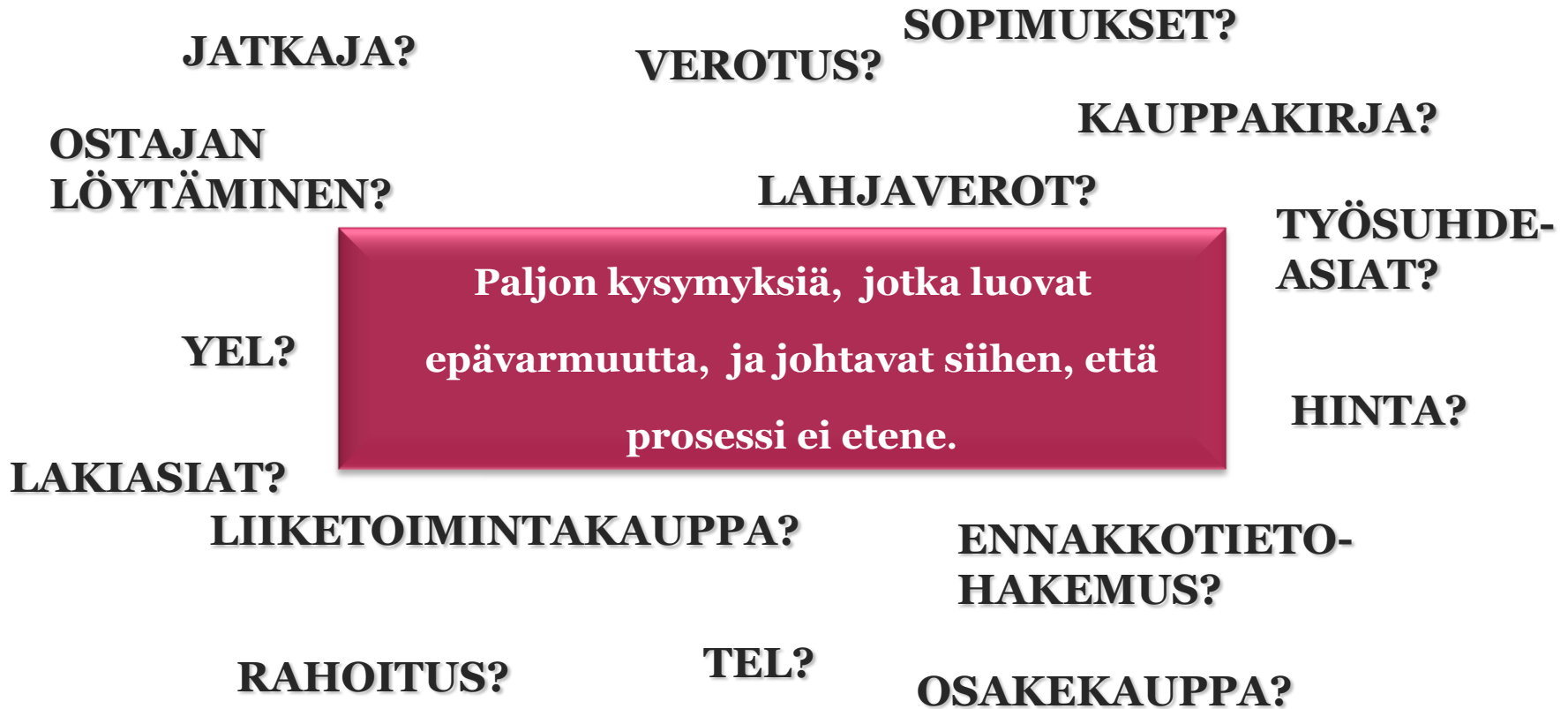


Aloita omistajanvaihdos ajoissa

Loppi 28.4.2011

Aronia

Luopujan pohdintaa





Lars Lindholm

- DE
- ITT Components Scandianavian Talousjohtaja 76-82
- Independent Rahoitus Oy Hallintojohtaja ja Vara TJ 83-87 ja TJ 88-90
- Skop Rahoitus 91-92 TJ → saneeraus
- Muoviura Oy 93-97 TJ ja osakas → 2001
- Konsultointia 2001 jatkuu
- ViestinVaihto konsultti vuodesta 2002

Yrittäjäpolvenvaihdos- Miksi käyttää asiantuntijaa



- Suurin osa yrittäjistä myy yrityksensä tai tekee perheen sisäisen järjestelyn kerran elämänsä aikana. Prosessi on ainutkertainen ja tämän takia se tulisi hoitaa hyvin
- Käyttäkää asiantuntijaa sekä neuvotteluissa että sopimusten laadinnassa
- Asiantuntija toimii myyjän ”valmentajana”
- Hyvin hoidetusta prosessista maksettu hinta on pieni suhteessa kustannuksiin jos prosessi hoidetaan huonosti ja ostajaosapuolen kanssa riidellään vuosia oikeudessa

5 askelta hallittuun yrityksestä luopumiseen



1. Päätös luopumisesta
2. Yritys myyntikuntoon
3. Jatkaja/ostajan löytäminen
4. Hinnan määrittäminen
5. Liiketoiminnan siirtäminen

1. Päätös luopumisesta



-
- Päätöksen tekeminen ja aikataulu toteutukselle
 - Liikkeelle riittävän ajoissa, 3-5 vuotta suositus
 - Prosessi vie aikaa ja voimia, aloitus kun itsellä vielä virtaa
 - Usein yrittäjä ”joutuu” jäämään yritykseen ylimenokaudeksi, pituus riippuu tilanteesta ja jatkajasta

2.Yritys myyntikuntoon



-
- Tuloksen parannus
 - Kirjanpidon kuntoon laittaminen
 - Sopimukset ajantasalle
 - Myyntimateriaalin tekeminen
 - Tämä kaikki vaikuttaa myyntihintaan

3. Hinnan määrittäminen



-
- Viimeistään arvonmäärityksessä asiantuntija mukaan
 - Realismia myyntihinnan suhteen
 - Takaisinmaksuaika n 5 vuotta

4.Liiketoiminnan siirtäminen



-
- Hiljaisen tiedon ja muun osaamisen siirtäminen aloitettava ajoissa
 - Luopujan sitoutuminen ylimenoajaksi

Yrittäjän oma malli tai ostajan malli



-
- Suosittelemme tehtäväksi yhtiölle/yrittäjälle/perheelle räätälöidyn ”oman mallin”; **valmennuspaketti** esim ViestinVaihto
 - Yrittäjän saama yleisinformaatio on hyvä, mutta ei vie eteenpäin
 - Siirretäänkö yhtiö perheen sisällä:
 1. Onko kyseessä lahja?
 2. Onko kyseessä lahjanluonteinen kauppa?
 3. Onko kyseessä ”normaali” kauppa?
 - Myydäänkö yhtiö henkilökunnalle?
 - Myydäänkö yhtiö ulkopuoliselle?
 - Kaikissa vaihtoehdoissa myyjän tärkein tehtävä on esitellä yhtiönsä huolella ostajalle - olkoon sitten perheen jäsen tai täysin tuntematon.
 - Oman mallin tekeminen ajoissa mahdollistaa yhtiön valmistamisen paremmin myyntiä varten ja maksimoi yhtiöstä saatavaa hintaa

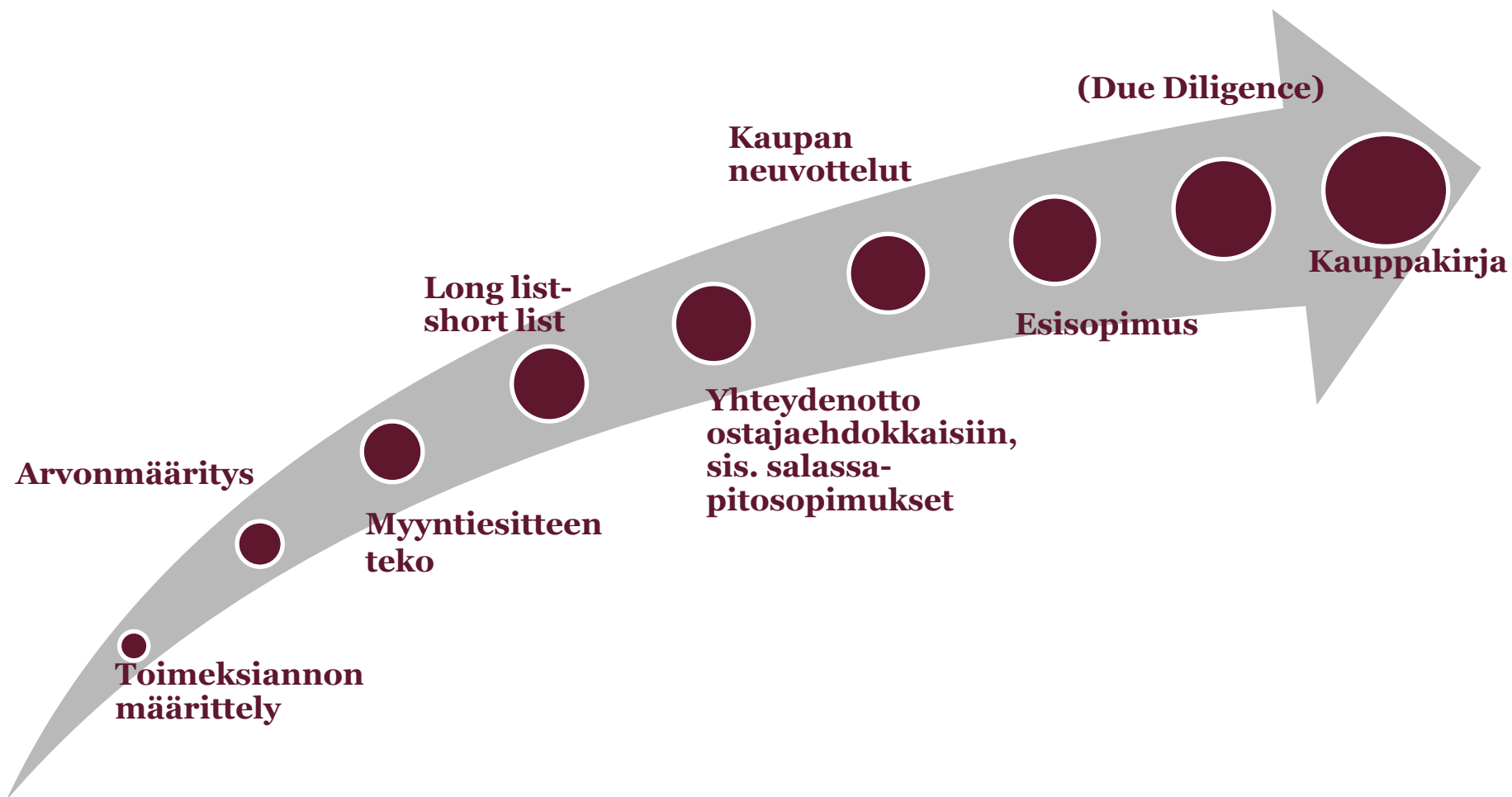


-
- 3 päivän kartoitus yrittäjän ja yhtiön tilanteesta (noin 1/2-1 pv asiakkaalla ja loput teknistä työtä)
 1. Luopujan tilanteen kartoittaminen
 2. Mahdollisten jatkajien haastattelut
 3. Yhtiön perustiedot ja analyysit
 4. Yhtiön arvonmääritys - eri mallit
 5. Rahoitusvaihtoehdot
 6. Verotus
 7. Toimenpidesuosituksset

Koko tämä paketti maksaa asiakkaalle 840 euroa (alle 50 henk. yritys) ja 980 euroa (50-245 henk. yritys)

- Kartoitus ei velvoita asiakasta suorittamaan sukupolvenvaihdosta!

Myyntitoimeksianto



Aronia lyhyesti



Omistusjärjestelyt
pk-sektorille

Lähes 400 transaktiota,
eri toimialoille

Suomen johtava
sukupolvenvaihtaja

Toimintaa vuodesta 2000



Tekijät yrittäjäpolvenvaihdos



Lars Lindholm



Sammy Lindholm



Susanne Lindholm



Eva Lowe



Wilhelm Holmberg



Jyrki Kiuru



Kristiina Wasastjerna-Brück

Tekijät - Taloushallinto



Saara Lämsä



Henrik Ansinn



Martta Rytel





Yrittäjäpolven- vaihdokset

- ELY-keskuksen hyväksymä Viestinvaihtaja
- Eri ratkaisumallit, toimenpidesuositukset

Yrityskaupat

- Osto – ja myyntitoimeksiannot
- Kokemus ja oikeat kontaktit

Yritys- järjestelyt

- Jakautuminen, sulautuminen
- Liiketoimintasiirrot
- Osakevaihdot
- Muut järjestelyt



Laki – ja veropalvelut

- Kaupantekoon liittyvät juridiset palvelut
- Yrityksen elinkaaren kattavat oikeudelliset palvelut

Taloushallinto

- Käsittää osto- ja myyntireskontrat, maksuliikenteen ja palkkahallinnon
- Kattaa kirjanpidon, tilinpäätökset ja viranomaisraportoinnin
- Palveluun sisältyy myös kuukausittainen peruseräraportointi sekä tarkempi analyysi 1/4- vuosittain, samoin vuosittainen budjetointiapu



Lars Lindholm

050 505 0355

Lars.lindholm@aronia.fi

ARONIA GROUP

Kalevankatu 6

00100 HELSINKI

www.aronia.fi